

Raum	Raum #1	Raum #2	Raum #3	Raum #4		
<b>Zeit</b>						
08.00 – 10.00	Check-In					
10.00 – 10.15	Begrüßung					
10.00 – 10.30	Pause					
10.30 – 11.15	TBA	TBA	How to Build a Brand With Personality	TBA		
Speaker			Ingo Kamps			
von			cayada GmbH			
Level			Professional			
11.15 – 11.45	Pause					
11.45 – 12.30	Wie man durch Neuromarketing Kundenverhalten aktivieren kann	Hochsensibilität in der Arbeitswelt - Chancen und Herausforderungen	TBA	Ein Jahr mit Investoren – Was kommt auf dich zu!		
Speaker	Christina Hoffmann	Dr. Ann-Kristin Iwersen		Martin Brosy		
von	Brandmind GmbH	AKIWERSUM		Cinestock GmbH		
Level	Professional	Advanced		Advanced		
12.30 – 14.00	Mittagspause					
14.00 – 14.45	Weniger Busy-ness - mehr Business: Die dreifache Überlastung und was du dagegen tun kannst	TBA	Der letzte Meter im Vertriebsrennen - oder: Wie mache ich den Sack zu?	TBA		
Speaker	Ivan Blatter		Frank Gunkelmann			
von	Ivan Blatter Trainings		Omikron Data Quality GmbH			
Level	Advanced		Beginner			
14.45 – 15.15	Pause					
15.15 – 16.00	Scheitern heißt nicht gescheiter(t)	4 Jahre Fuckup Nights, was ich als Organisator über Fuckups gelernt habe	TBA	TBA		
Speaker	Martin Witte	Gabriel Gelman				
von	Online-Profession GmbH	Netzbekannt GmbH				
Level	Advanced	Beginner				
16.00 – 16.30	Pause					
16.30 – 17.15	Vom Selbständigen Unternehmer zum glücklichen Freelancer	TBA	Produktives Marketing - Damit die Leidenschaft kein Leiden schafft	TBA		
Speaker	Stefan Godulla		Sebastian Donners			
von	Godulla, Web, Business, Strategy.		xpose360 GmbH			
Level	Advanced		Beginner			
17.15 - 19.00	Abendessen					
19.00 - ?	Abendprogramm					

Raum	Raum #1	Raum #2	Raum #3	Raum #4		
Zeit						
10.30 – 11.15	TBA	Eventmarketing und sein Nutzen zur Unternehmensentwicklung	TBA	TBA		
Speaker		Sven Deutschländer				
von		SEO Profi Berlin @ dskom GmbH				
Level		Beginner				
11.15 – 11.45	Pause					
11.45 – 12.30	TBA	Aus der Anstellung in die Selbstständigkeit - Regeln - Fehler - Erfolge	Innovation - vom Buzzword zur Alltagspraxis	TBA		
Speaker		Bernard Zitzer	Franziska Luh			
von		Unternehmer, Selbstständig	XO Projects GmbH			
Level		Beginner	Advanced			
12.30 – 14.00	Mittagspause					
14.00 – 14.45	LinkedIn Personal Branding	TBA	habit effect: Mit Gewohnheit zur mehr Conversions	TBA		
Speaker	Vanessa Wassmuth		David Odenthal			
von	rundeer UG		konversion.digital			
Level	Beginner		Advanced			
14.45 – 15.15	Pause					
15.15 – 16.00	Das eigene Unternehmen wachsen lassen? Oder besser nicht?	Gewinner schalten ab! In der Ruhe liegt die Macht	TBA	TBA		
Speaker	Anthony-James Owen	Andreas W. Tautz				
von	Guerrilla Marketing Group	Business Guerilla Marketing & Coaching Andreas W. Tautz				
Level	Advanced	Beginner				
16.00 – 16.30	Pause					
16.30 – 17.15	TBA	TBA	TBA	TBA		
Speaker						
von						
Level						
17:15 - 19:00	Abendessen					